

JTC LINKED

En del av JTC Group

Nyhetsbrev Januari 2025

Rusta & matcha - Rekrytering - Professional Matchning for Expats - Karriärvägledning - Mäklarfirman Costa del Sol

INNEHÅLL

Vd har ordet!

Vi på JTC Linked välkomnar det nya året och med stor stolthet förnyar vi vårt engagemang för att fortsätta erbjuda det bästa av oss under 2025.

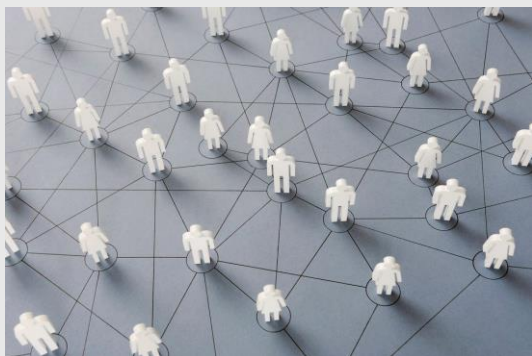
Hej 2025 by Nelly Andersson.

Förbättra din kunskap om arbetsmarknaden med JTCs seminarium

I detta avsnitt får du praktiska tips och råd för att förbättra ditt jobberbjudande genom att skriva ett lockande Personal Value Proposition. Som deltagaren i våra matchningsprogram har du möjlighet att delta i JTCs live seminarium varje vecka.

Aktuell för dig som är på resan mot ett nytt jobb

Bästa tips för dig som söker ett nytt jobb eller vill ta nästa steg i din karriär.




Hej 2025!

JTC LINKED välkomnar det nya året. Under 2024 nådde JTCs olika verksamheter alla sina mål, tack vare samtliga medarbetarens arbete inom alla områden i företaget.

JTC LINKED fick nya kandidater i varje av våra jobbmatchningsprogram och många av dem har påbörjat sina nya jobb, bytt karriär eller satt i gång med studier.

Kandidaternas hårda arbete under vägledning av JTCs jobbcoacher, jobbfinnare och jobbagenter tog JTC Linked till en prioriterad plats som leverantör av matchning- och rekryteringstjänster.

2025 blir det 4:e året JTC Linked samarbetar med International House Gothenburg med syftet att attrahera, rekrytera och välkomna internationella kandidater, och få dem att stanna och trivas i regionen på lång sikt.

Under det gångna året utvecklade JTC LINKED också sin nya affärsverksamhet i Costa del Sol-Spanien. Vi har öppnat ett mäklarkontor i Nerja därifrån vi hjälper våra kunder att köpa sina drömhus eller hyra sommarbostad i hela Malaga regionen. Följa oss på 

<https://www.facebook.com/jtc.230320/>

Med nyladdad energi ser vi fram emot ett spännande 2025 tillsammans!

JTC s seminarium

Personal Value Proposition - PVP

Ett PVP är ett uttalande eller brev som beskriver dina färdigheter, din bakgrund eller din expertis och som gör att du sticker ut för rekryterande chefer som en stark kandidat. Ditt personliga värdeerbjudande är ett utmärkt sätt att visa vad som gör dig unik och varför du passar bäst för tjänsten. Personliga värdeerbjudanden bör vara korta, fånga den anställande chefens uppmärksamhet och skilja dig från konkurrenterna.

- Skillnaden mellan PB och PVP

Ett personligt brev är ett dokument som beskriver din erfarenhet och kompetens för att visa den anställande chefen varför du är kvalificerad för rollen. Även om de båda syftar till att lyfta fram dina styrkor och varför de skulle göra dig bäst lämpad för tjänsten, tjänar både personliga brev och personliga värdeerbjudanden olika syften. Ett personligt brev är ungefär en eller två sidor långt och ger vanligtvis djupgående information om de erfarenheter, färdigheter och kvalifikationer som anges på ditt CV.

Ditt Personal Value Proposition PVP är ett bra sätt att berätta för rekryterande chefer varför du skulle vara en stark tillgång för deras team. Det kan hjälpa dig att sticka ut från konkurrenterna, lyfta fram dina styrkor och visa varför du passar bäst för rollen. Att skapa ett starkt pvp innebär att analysera de färdigheter och den expertis du har fått från tidigare roller och utforma dem till ett uttalande som beskriver varför du är den perfekta kandidaten.



- Att skriva ett PVP

1. Analysera och lista dina färdigheter och prestationer. Genomför arbetsbeskrivningar för att avgöra vilka tekniska förmågor, kunskaper och mjuka färdigheter letar arbetsgivaren efter.
2. Granska dina kvalifikationer. Gör en inventering av dina färdigheter, prestationer, meriter, utbildning och personlighetsstyrkor. Leta efter områden där du överträffar kraven.
3. Identifiera problem som du kan lösa på ett unikt sätt. Studera de dagliga utmaningar och prioriteringar som arbetsgivaren står inför. Fastställ behov som du är klart kvalificerad att tillgodose.
4. Kvantifiera dina tidigare resultat. Reflektera över mätvärden som bevisar hur du skapade extraordinära resultat för tidigare arbetsgivare eller kunder.
5. Skapa ditt Personal Value Proposition. Sammanfatta dina förmågor och största bidrag i 1-2 kortfattade och slagkraftiga meningar. Fokusera på superkrafter som dina konkurrenter saknar.

Anpassa din Personal Value Proposition till varje nya jobb möjlighet eller kund du ska kontakta.

Aktuell för dig som är på resan mot ett nytt jobb

Söker du jobb? Här hittar du en alltid uppdaterad lista över kommande jobbmässor under januari och februari.

Jobbmässan på Arlanda

Vill du jobba på en pulserande och dynamisk arbetsplats? Då är Stockholm Arlanda Airport en arbetsplats för dig. Exempel på jobb som presenteras under dagen är arbeten inom restaurang, butik, café, ramp, terminal, hotell, bagage, flygplansstädare, chaufför och säkerhet. Rekryteringsdagen erbjuder såväl sommarjobb som tim- och tillsvidareanställningar.

Datum: 20 januari 2025

Plats: Clarion Hotel Arlanda Airport

Tid: kl. 11:00 - 17:00



DELTAGANDE FÖRETAG

Æra Fashion ARG, Aviator, Avolta, Cargo Center Sweden AB, Clarion Hotel Arlanda Airport, Co-X Departmental, FOREX, Fredmans, Gate Gourmet, Global Blue, Hertz, Joe & The Juice, Menzies Aviation AB, MIAB Group, Nclean AB, Polisen, Radisson Hotel Group, RC, SAS Ground Handling Sweden AB, SAS Scandinavian Airline System, SODEXO flygstäd, SODEXO - Loungearbete, SSP, Swedavia, Pocket Shop, TUifly Nordic.

https://www.swedavia.se/arlanda/rekrytering_sdag

Techjobbmässan 2025

Techjobbmässan i Stockholm är Sveriges största jobbmässa för arbetsgivare och arbetssökande inom techbranschen. Här får du som besökare möjlighet visa upp din bästa sida för branschens företag som alla är nyfikna på din kompetens.

Aktiviteter under dagen: Speedintervjuer, Inspirationsföreläsningar, Paneldebatt, Trendspaningar inom IT/Tech

Datum: 5 februari 2025

Plats: Sergel Hub Sveavägen 10, Stockholm

Tid: kl: 11.00- 18.00



FÖRANMÄLAN KRÄVS:

<https://www.techjobsmassan.se/>

Reaching the Swedish Job Market

Are you ready to embark on a journey into the heart of the Swedish job market? This is a unique opportunity to learn how to build your professional network, map your skills and abilities, and understand how to integrate into the Swedish workplace.

Date: 11 februari

Plats: Lägerhyddsvägen 1, Uppsala

Tid: Kl. 16-19

<https://internationalhub.uppsala.se/about-uppsala-international-hub/events/reaching-the-swedish-job-market-11feb/>

Bazaren 2025

Datum: 13 februari 2025 - 14 februari 2025

Plats: Stockholm Waterfront Congress Centre

Bazaren är Sveriges ledande mässa inom jobb, utbildning och att starta eget företag. Med cirka 10 000 besökare och över 100 utställare varje år är Bazaren en central jobbmässa och utbildningsmässa för alla som vill ta nästa steg i karriären, byta bana eller förverkliga sina företagsidéer.

<https://www.allamassor.se/event/bazaren/>

